

[Made in France] Bretagne Telecom à la chasse aux acquisitions pour étendre son cloud de proximité

PAR RIDHA LOUKIL

HAUTE-GARONNE , ILLE-ET- VILAINE , AUVERGNE-RHÔNE-ALPES , BRETAGNE , OCCITANIE

PUBLIÉ LE 21/07/2020 À 16H30

MADE IN FRANCE Le fournisseur breton de cloud Bretagne Telecom vient de boucler sa plus grande levée de fonds. Au menu : l'ouverture d'un datacenter à Toulouse, l'implantation à Lyon et des acquisitions étendant son modèle de cloud de proximité dans d'autres régions de France.



Bretagne Télécom, un acteur local de cloud qui veut devenir multi-régional

© Bretagne Télécom

[SUR LE MÊME SUJET](#)

[TWITTER](#)

[FACEBOOK](#)

[LINKEDIN](#)

[FLIPBOARD](#)

[EMAIL](#)



Le cloud breton
Bretagne Télécom
tisse sa toile en
France pour croître
de 50% d'ici à 2020



Le "cloud de
confiance" fera-t-il
mieux que le "cloud
souverain" français ?



Le cloud en France,
un pactole de 12
milliards d'euros en
2019

Bretagne Télécom accélère la cadence. Après avoir levé 22 millions d'euros en 2019 auprès de Crédit Mutuel Equity et Bpifrance, le petit cloud breton vient de boucler un nouveau tour de table auprès de ces deux actionnaires et d'un nouvel investisseur, le fonds d'investissement français Quilvest Capital Partners. Le montant levé est confidentiel. " *Il se compte en plusieurs dizaines de millions d'euros, se contente d'indiquer à L'Usine Nouvelle le PDG-fondateur Nicolas Boittin. Ce qui fait de cette opération notre plus grande levée de fonds.* "

Alternative de proximité aux Gafam

Depuis trois ans, cette PME, qui opérait jusqu'alors dans le Grand Ouest, est engagée dans une dynamique d'expansion visant à étendre son modèle de cloud de proximité à d'autres régions de France. " *Nous voulons devenir un acteur multi-régional offrant une alternative de proximité aux Gafam, explique Nicolas Boittin. Leur confier toutes les données serait une hérésie et dangereux. Il suffit d'un tweet de Trump pour provoquer de terribles conséquences sur le fonctionnement des entreprises. Beaucoup de dirigeants n'ont pas conscience des risques.* "

Fondé en 2005 à Rennes (Ille-et-Vilaine), Bretagne Télécom se présente comme un fournisseur de services cloud de téléphonie, d'interconnexion réseau et d'infrastructure informatique, avec un positionnement privilégié sur les segments du cloud privé et hybride. La PME revendique près de 3 000 clients, principalement PME et ETI mais aussi des grands comptes à réseau maillé d'agences sur le territoire français.

OFFRE ÉQUIPEMENT OU SERVICE

ATR-450PRO : PORTATIF
RADIO IP67 TOUT TERRAIN
LONGUE PORTEE (185€
HT) | ATTENDANCE
FRANCE

Imprimante Thermique
desktop ZEBRA LP 2824
Plus | INCOM FRANCE

Accès distant, mobilité,
nomadisme Bipeur de
réception d'alarmes | E-TECH
SYSTEMES

*Informatique et
télécommunications*

En partenariat avec



BESOIN D'AIDE ?
Nos experts trouvent pour vous

Avec le rachat en 2017 de Prophone, une agence toulousaine de téléphonie d'entreprise, Bretagne Télécom accomplit sa première expansion en dehors du Grand Ouest, en s'implantant à Toulouse (Haute-Garonne) et le Sud-Ouest. Cette implantation compte aujourd'hui une quinzaine de personnes. L'objectif est d'en doubler la taille et de la renforcer avec un datacenter de 300 m2, qui deviendrait le deuxième de l'entreprise après celui de 2 000 m2 à Chateaubourg, près de Rennes. " *Ce projet a pris du retard, confie le PDG. Nous sommes sur une opportunité de rachat d'un datacenter existant. Les discussions ont été interrompues. Nous espérons les reprendre à la rentrée.* "

Consolidation du marché

Le regard de Nicolas Boittin est braqué sur Lyon (Rhône) et le Sud-Est. Là encore, il privilégie l'acquisition d'un acteur local. Mais si cette option échoue, une implantation directe à partir de zéro est envisagée. Les acquisitions restent un axe fort du projet d'expansion. " *Nous sommes sur un marché qui a besoin de se consolider, justifie Nicolas Boittin. Ceci est lié à l'importance des normes de sécurité. Nous sommes déjà certifiés ISO 27001 et hébergeur de données de santé. La concentration des acteurs de 5 à 30 millions d'euros de chiffre d'affaires est en marche. Nous avons maintenant l'appui d'un fonds d'investissement de renom pour nous accompagner dans ce mouvement.* "

Bretagne Télécom jouit d'une croissance rapide. En 2020, la PME s'attend à un chiffre d'affaires de 25 millions d'euros, en croissance de 20 % par rapport à 2019. " *Nous avons pour habitude d'avoir un plan d'affaires conservateur, souligne*

Nicolas Boittin, qui reste prudent face à l'impact possible de la crise du Covid-19. *Si bien que nos résultats sont supérieurs à nos attentes. Nous sommes aujourd'hui 85 collaborateurs. Nous pensons finir l'année à 110. Nous aurons recruté en un an 50 personnes. Pour 2021, nous visons un chiffre d'affaires de 32 millions d'euros. "*

Le plan d'affaires à long terme prévoit un chiffre d'affaires de 100 millions d'euros en 2030. Un objectif qui serait réalisé à 60 % par croissance organique et à 40 % par des acquisitions.